

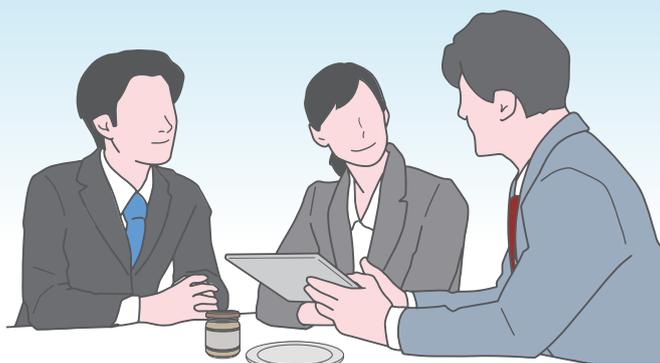
首都圏進出への扉を開こう！

首都圏販路開拓セミナー

& 個別相談会

無料

本セミナーでは、首都圏へ販路開拓したいが「何から手をつけていいかわからない」「着手しているが十分に成果があらがない」という方を対象に、バイヤーから選ばれる商品の特徴や効果的な展示商談会の活用方法について大手百貨店バイヤー経験者が実例を交えて解説します。また、セミナー後の個別相談会では実際に商品をご持参いただき、首都圏進出に向けて各相談員から様々な角度でアドバイスを行います。



日時

令和6年9月5日(木)

13:30~16:50

内容

第一部

13:30~14:30

セミナー

「首都圏での販路開拓を

成功させるためには」

講師

(株)Y's マネジメントサポート
横山 輝昭氏



プロフィール

伊勢丹では営業部長・食品バイヤーとして、高品質スーパー「クイーンズ伊勢丹」では取締役営業本部長として長年勤務。岡山県東京事務所では首都圏市場開拓推進員として岡山県産品の販路開拓支援実績多数あり。

第二部

14:40~16:50

首都圏進出個別相談会

自社商品を持ち込んでいただき、首都圏進出に向けた商品改良・販路開拓について相談員よりアドバイスをいたします。

※参加者は裏面展示商談会への出展希望者としてエントリーできます。

条件：食品であること。試食提供が可能であること。

相談員

(株)Y's マネジメントサポート 横山 輝昭氏 (元バイヤー)
Dan.style 旦 知子氏 (元バイヤー)
(株)天満屋岡山本店
食品チームリーダー 部長 松本 哲氏



Dan.style 旦 知子氏

プロフィール

天満屋で食品バイヤーや催事の企画・運営を担当。在職中ネットショップ企画や6次化支援にも携わる。現在は、岡山フードバレーセンターのコーディネーターとして数多くの食品関連事業者支援にあたっている。

対象

小規模事業者(食品関連事業者)

定員

第一部 50社 第二部 10社

会場

岡山県立図書館

セミナー 多目的ホール

個別相談会 サークル活動室

お問い合わせ先

岡山商工会議所 専門指導グループ(担当：藤澤・川崎)

TEL.086-232-2266

お申し込みは
こちら▶▶▶



裏もご覧ください